



vende+.club

o seu clube de vendas online



Estratégias de Vendas
nos Marketplaces

O que é marketplace?



O que realmente pode ser feito pelo seu produto, marca, negócio.....



AMERICANAS.com

CASAS BAHIA

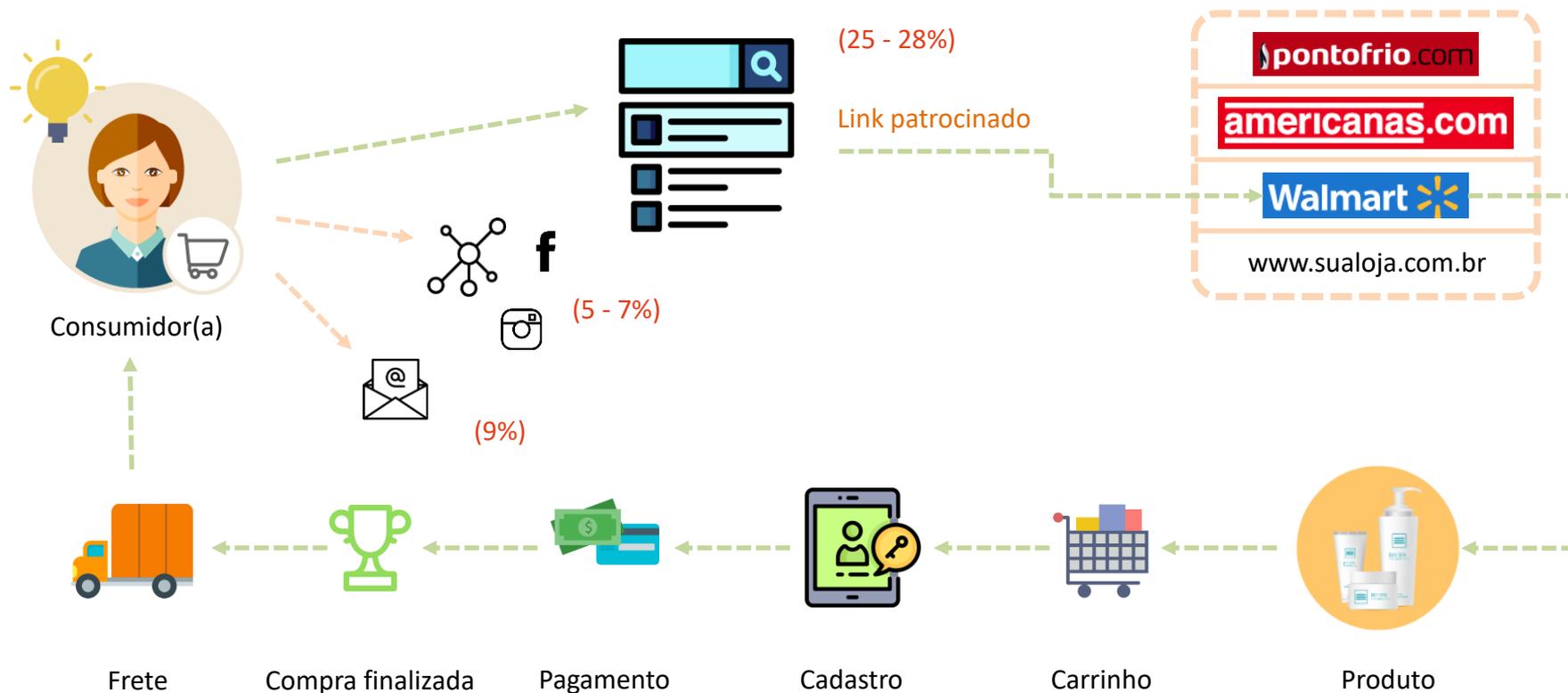
extra.com.br

Submarino

shop time

pontofrio.com

Walmart * NETSHOES Z ZATTINI



Obs.: Participação na origem do pedido. (fatia do mercado)



ESTRATÉGIAS DE VENDAS NOS MARKETPLACES



AMERICANAS.com

CASAS BAHIA EDUCAÇÃO TUDO EM VOCE



shop time

pontofrio.com

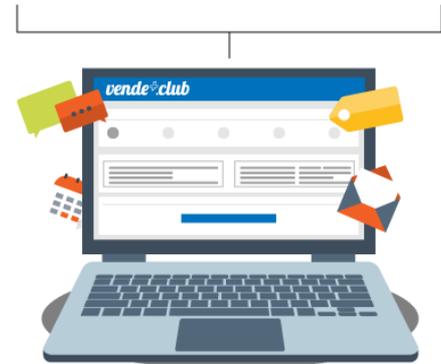
Walmart



NETSHOES

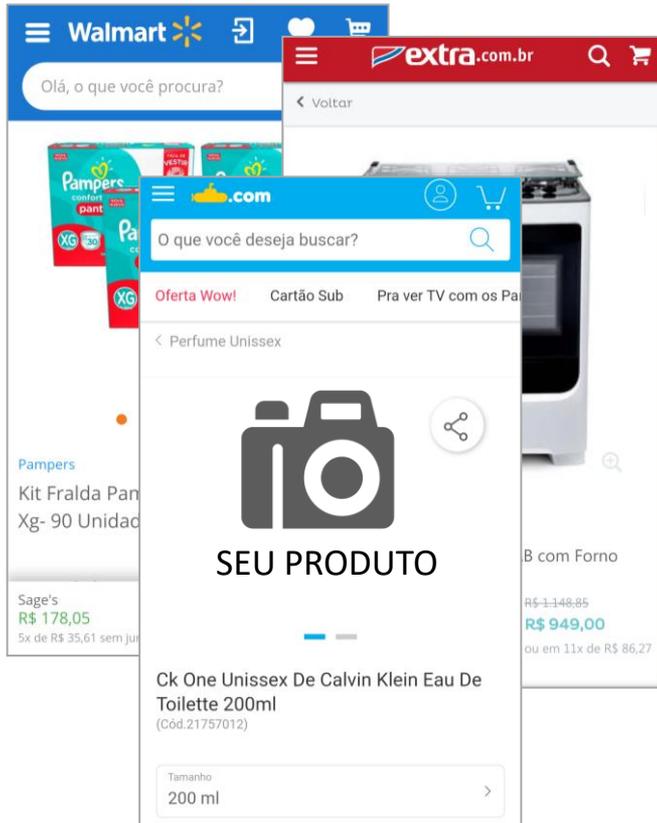


ZATTINI



Os grandes marketplaces se especializaram em atrair massas de consumidores através de sua força de mídia e infraestrutura de atendimento.

PRINCIPAIS ASPECTOS ESTRATÉGICOS



EXPOR SEUS PRODUTOS NA MAIOR QUANTIDADE DE VITRINES POSSÍVEIS!

Cada marketplace cativa seu consumidor de uma forma, seja pelo interesse, pelo atendimento, pela confiança, facilidade etc. Em cada um deles existe uma possibilidade e forma de chegar a consumidores variados e de regiões distintas.

Para isso existem plataformas como a Vende+, que servem para integrar e gerenciar a venda nos mais diversos canais online de vendas, sendo eles multi-varejo ou de nicho.

ALÉM DE EXPOR, COMO OBTER UM LUGAR DE RESPEITO NOS MARKETPLACES?



BUY BOX!

Fatores que influenciam na concorrência e destaque dentro de um marketplace:

- Preço do produto
- Condições de frete
- Disponibilidade em estoque
- Reputação

PRINCIPAIS ASPECTOS ESTRATÉGICOS



CALL TO ACTION!

Além de disponibilizar os seu produtos nos marketplaces é necessário se destacar. Recentemente os marketplaces estão permitindo com que você invista em espaços privilegiados destes grandes e-commerces.

- Destaque em vitrines / departamentos
- Áreas de maior interação do usuário
- Espaços publicitários (banners)
- Campanhas de e-mail marketing
- Se possível integre-se a uma campanha omnichannel

PRINCIPAIS ASPECTOS ESTRATÉGICOS



IMAGEM É TUDO!

Depois de um baita trabalho para atrair o consumidor para conhecer o seu produto, você não pode perder todo o seu investimento por que a sua apresentação é ruim.

- Tenha imagens espetaculares do seu produto
- É possível em alguns marketplaces vídeos
- Faça uma bela redação sobre o produto
- Enriqueça a sua ficha de produtos de detalhes
- Estimule a avaliação do sue produto e serviço

CUMPRIR UM PRAZO DE ENTREGA SÃO UM DOS FATORES DE SUCESSO PARA O SEU NEGÓCIO



A estratégia de sucesso, envolve a integração da operação como um todo, para que as ações almeçadas correspondam a aplicação na prática.

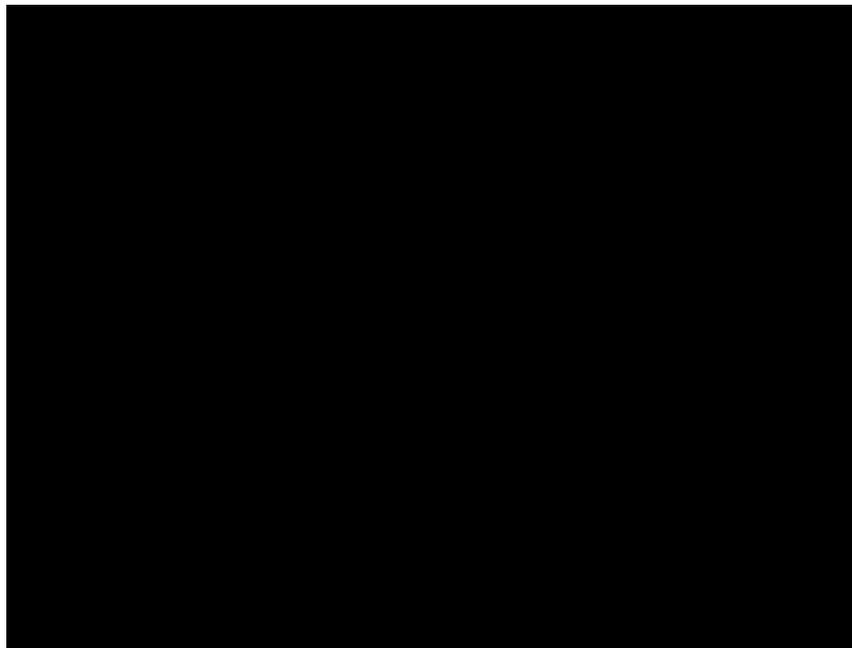
E isso, envolve sistemas que gerencie a parte fiscal, controle as vendas e as ações práticas do processo, automatizando e tornando-as eficientes para transformar a experiência do consumidor em algo desejável.

O que a Vende + pode fazer pelo seu negócio?

A Vende+ é uma plataforma full commerce, que rompe as fronteiras da venda online. Coloca e/ou integra os seus produtos em diversos canais de venda oferecendo todo o apoio e suporte operacional.



SABEMOS QUE UMA OPERAÇÃO BEM AFINADA É SINÔNIMO DE SUCESSO





vende+.club

Obrigado ;)
Ficou interessado(a)? Venha nos visitar.

www.vendemais.club

Maiores informações:

+55 11 2384 3777

COO / Chief Operating Officer
daniel.santos@vmaisclub.com